

Är det skillnad på att upphandla PC eller CT? Erfarenheter från Västra Götalandsregionen

Röntgenveckan torsdag 23 september



Martin Jakobsson Fredrik Eriksson Daniel Fredriksson

Projektledare Inköp, område Bild- och Funktionsmedicin

REGIONSERVICE, INKÖP



- Budget 42 miljarder kr
- Omkring 50 000 anställda
- Folkmängd: 1,5 miljoner (17% av Sveriges befolkning)
- Avstånd nord-syd: 300 km
- Avstånd öst-väst: 250 km



REGIONSERVICE, INKÖP



- 18 sjukhus
- 130 vårdcentraler
- 168 folkandvårdkliniker
- 24 röntgenavdelningar
- 3.300 röntgenundersökningar/dag



REGIONSERVICE, INKÖP



Upphandling av röntgenutrustning

- Objeksupphandling



REGIONSERVICE, INKÖP



Vi har provat ramavtal – och fortsätter

2009

Ramavtal

- C-bågar
- Digital Röntgen Folkandvården
- Ultraljud Gyn

Klart
Klart
Klart

2010

Ramavtal

- Multilab (Skelett- och lunglab + genomlysning)
- Datortomografer
- Radiofarmaka
- Mobil digital röntgen
- Ultraljud Rad
- Teleradiologi

Pågår
Pågår
Pågår
Pågår
Pågår
Pågår



REGIONSERVICE, INKÖP



Västra Götaland upphandlar ramavtal för CT

- Behov att byta 5 st CT / år kommande två år
- Produktgrupp : "Toppmodell"
 - Dual energy
- Produktgrupp: "Basmaskin"
 - Minst 64 kanaler
- Avtalsid 2 år med möjlighet till förlängning 1+1 år



REGIONSERVICE, INKÖP



Stora investeringar

- Exempel CT:
- En datortomograf kostar 5-15 Mkr
Upphandlingen omfattar ca 50-150 Mkr under avtalsiden 2 år, utan förlängning.
- Serviceavtal kostar 1 Mkr/år/ datortomograf
Upphandlingen omfattar ca 100 Mkr i serviceavtal under drifttiden 10 år.
- Totalt omfattar upphandlingen ca 150-250 Mkr, utan förlängning.



REGIONSERVICE, INKÖP



Förväntad effekt av ramavtalet:

- Mer utbildning
 - Modern utrustning kräver mer utbildning än tidigare.
 - Vi fokuserar på utbildningsbehovet i upphandlingen
 - Köper funktionen "kunna systemet" inte x dagar utbildning
 - Repetitionsutbildning även efter garantitiden
 - Regionala utbildningsdagar och användarmöten



REGIONSERVICE, INKÖP



Förväntad effekt av ramavtalet:

- Samordnat bildoptimeringsarbete.
 - Omfattande optimeringsarbete vid och efter varje leverans.



REGIONSERVICE, INKÖP



Förväntad effekt av ramavtalet:

- Lägre investeringskostnad



REGIONSERVICE, INKÖP



Förväntad effekt av ramavtalet:

- Sparad tid i upphandlingsarbetet



REGIONSERVICE, INKÖP



Förväntad effekt av upphandlingen:

- Snabba avrop möjligt vid haveri



REGIONSERVICE, INKÖP



Förväntad effekt av upphandlingen:

- Lägre kostnad för service och underhåll



REGIONSERVICE, INKÖP



Förväntad effekt av upphandlingen:

- Exempel CT:
- Genom att genomföra upphandlingen kan vi enligt ovanstående exempel spara 19-29 Mkr
- Motsvarande investeringen för ytterligare två till fyra nya datortomografer.

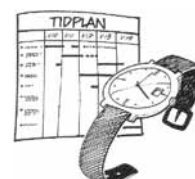


REGIONSERVICE, INKÖP



Förväntad effekt av ramavtalet:

- Enklare planering inför kommande upphandlingar



REGIONSERVICE, INKÖP



Förväntad effekt av ramavtalet:

- Hög avtalstrohet



REGIONSERVICE, INKÖP



Förväntad effekt av ramavtalet:

- Enhetligare utrustning i regionen
- Men också
- Begränsad möjlighet till lokal anpassning för en klinik

REGIONSERVICE, INKÖP



Ny roll för inköpare

- Kulturarbete – att internt sälja in avtalen...



REGIONSERVICE, INKÖP



Ökade krav på avtalsvård

- Ramavtal 2-4 år
 - Teknisk utveckling
 - Ändrade priser
 - Förändrade behov
 - Nya produkter

REGIONSERVICE, INKÖP



Kommande utmaningar

- Interna utmaningar
 - Kräver större förberedelsearbete, samordning,
 - Samordning av investeringar - KIPP
- Externa utmaningar
 - Hur påverkas konkurrensen i framtiden?
 - LOU
- Avtal
 - Hur hanterar vi prisutveckling och teknikutveckling under avtalsperioden?

REGIONSERVICE, INKÖP



Med ramavtal har vi tid för....

- Eftermarknad
- Uppgraderingar
- Serviceavtal

REGIONSERVICE, INKÖP



Till sist...

Är det skillnad på att upphandla PC eller CT?

REGIONSERVICE, INKÖP



Till sist...

Är det skillnad på att upphandla PC eller CT?

Kanske inte.....?

REGIONSERVICE, INKÖP



